

Plenion ERP & Mobile apps voor **Distributie**



dé all-in-one ERP & mobiele oplossing voor uw sector

Plenion

business & mobile solutions

ERP

CRM

WMS

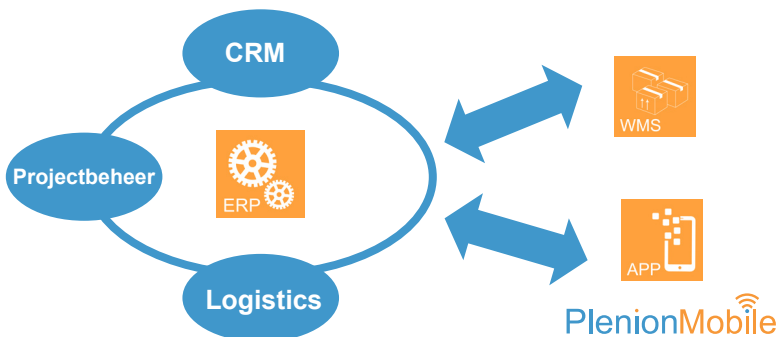
APP

De keuze van een softwarepakket is een belangrijke beslissing in de groei van uw onderneming. Een stabiele partner met toekomstperspectieven is dan ook de meest logische keuze.

Plenion ERP en APP ontwikkelaar, koppelt krachtige functionaliteit aan de nieuwste technologieën. Omdat de toekomst ligt in samenwerking tussen back-office en werkvloer zet Plenion 100% in op eigen integratie tussen ERP en APP's. De branchespecifieke oplossing "**Plenion for Distribution**" voor handelsbedrijven is daarvan de getuige. Als geen ander weet u hoe complex en groot de uitdagingen zullen zijn voor handelsbedrijven.

Informatie delen met uw externe medewerkers en klanten, afstemmen van uw interne bedrijfsprocessen op systemen voor WMS, leveringen, e-commerce Plenion voorziet up-to-date software voor al deze integraties. Met onze APP's als **myWMS**, **myPlenion**, **myProjects**, **myCustomer** kunnen we tal van oplossingen geven voor ondersteuning op de juiste plaats in uw bedrijf.

Een pakket voor logistieke ondersteuning moet vandaag verder gaan dan enkel de interne bedrijfsprocessen. Het moet een totaaloplossing zijn die u integreert met uw leveranciers en klanten. Uitwisseling van data wordt een game-changer. Daarom speelt Plenion in op alle nieuwe trends die de bedrijfsvoering efficiënter en geïntegreerder maken.



Plenion for **Distribution** - Workflow voor het distributiebedrijf

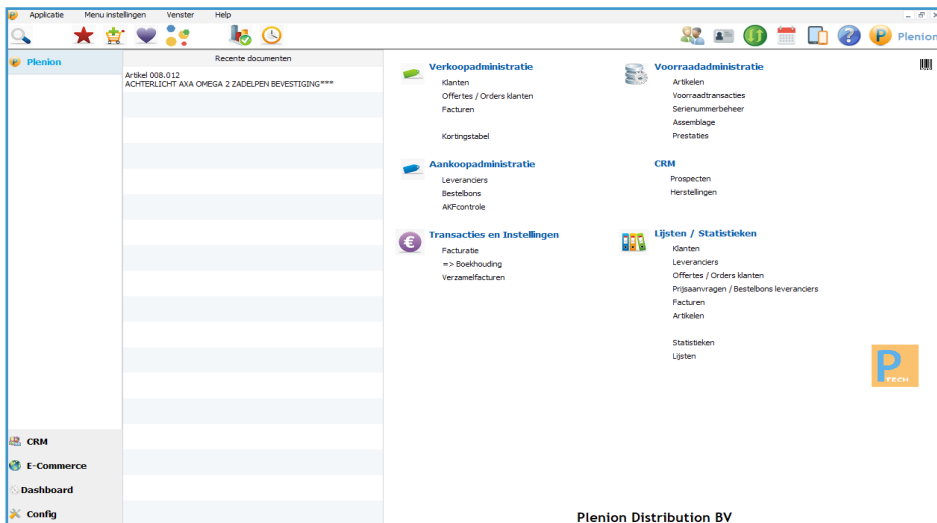
PlenionDistribution omvat vele functionaliteiten die u als handelvoerend bedrijf in één en dezelfde toepassing wenst te zien. Integratie van gegevens is immers één van de sterkhouders van een efficiënt werkende organisatie. Single place input, Single place output.

1. **Beheer** klanten, leveranciers, producten, voorraad (serienummers & loten), instelbare logistieke processen.
2. Geïntegreerde **CRM oplossing**.
3. **myWMS** – alles voor uw **magazijnbeheer**.
4. **Gateway** – integratie met externe partners (klanten, leveranciers, logistieke partners).
5. **E-commerce**.
6. Integratie met **APP's**.
7. **Koppelingen** financiële software.

Plenion is niet alleen een krachtige softwaretoepassing maar heeft eveneens veel ervaring opgedaan in gelijkaardige bedrijven.

Als geen ander kunnen we functionaliteiten snel en efficiënt implementeren in uw bedrijf.

- **p5** Logistieke functies
- **p6** Logistieke handigheden
- **P7** Geïntegreerde CRM
- **P8** WMS - functies
- **P9** Gateway – integratie met business partners
- **P10** E-commerce
- **p11** Integratie APP
- **p12** Financieel beheer



Met de **PlenionDistribution** modules zet u een logistiek proces op dat het best bij uw onderneming past. U bepaalt zelf welke documenten u wenst (verkoop- en aankooporders, consignaties, verkoop- en/of aankoopcontracten ...) zowel op aankoop- als verkoopniveau. U bepaalt zelf de impact ervan op uw voorraad. **PlenionDistribution** voorziet zowel in verkoop, aankoop, interne transacties, productie alsook multi-magazijn en/of -filiaal. Bovendien kunnen verschillende integraties voorzien worden waardoor orderinvoer zowel in de backoffice kan gebeuren, maar eveneens via de E-commerce (webshop) of één van onze apps (Android & iOs): **myPlenion** voor uw externe medewerkers of **myCustomer** waarbij de klant via een APP zijn artikelen snel kan bestellen.

De voordelen voor uw bedrijf

Hoe uw onderneming ook mag evolueren in de toekomst, met Plenion kan u handig inspelen op nieuwe manieren van werken door doordachte instellingsmogelijkheden. Wat bij andere software / ERP toepassingen rigide is, kan in Plenion door het instellen van een aantal parameters makkelijk aan de nieuwe bedrijfsvoering aangepast worden. Door de veelvuldige functionaliteiten kan **PlenionDistribution** worden ingezet in vrijwel alle sectoren: technische distributie, distributie voedingswaren, Eenvoudig indien nodig maar ook complex als dit vereist is. Bekijk onze referenties op onze website.

Specifieke functionaliteiten

- Voorraadbeheer van loten, serienummers
- Beheer van varianten / maten en kleuren
- Assemblages & productie
- Geavanceerde taksen (bebat, recupel ...)
- Herstellingsopvolging
- Activeren van promo's
- Uitgebreide kenmerken en afbeeldingen (filter criteria voor website)
- Bewaren van documenten op quasi alle data
- Analyse betalingsgedrag klanten en bijsturingen betalingsfaciliteiten

Geïntegreerde CRM

Omdat commerciële opvolging belangrijker wordt, is **PlenionDistribution** voorzien van een geïntegreerde CRM-module. Hierin kunnen de backoffice & externe medewerkers (app) registreren welke interacties er zijn rond bepaalde opportuniteiten en documenten. Opportuniteiten kunnen geregistreerd worden en opgevolgd. De integratie van dimensies en interessegebieden laten toe uw klanten/prospecten mooi te segmenteren en analyseren. De integratie met Mailchimp (optie) kan op basis van deze segmentaties.

De voordelen voor uw bedrijf

Geen dubbele input meer in een logistieke oplossing en aparte CRM-toepassing. Alle interacties vastgelegd zodat u als bedrijfsleider op de hoogte bent van het reilen en zeilen in uw onderneming op commercieel vlak. Tools om de analyse te doen van uw inspanningen en het behalen van de doelstellingen.

- Eén database klanten / prospecten en interactie ertussen.
- Opvolging acties, opportuniteiten, ...
- Segmentatie voor analyses en mailings (Mailchimp).
- Beschikbaar voor mobiele APP voor directe consultatie en registratie.

The screenshot displays the CRM software interface. On the left, there is a list of opportunities with columns for 'Type', 'Status', 'Waarde', and 'Aanpak'. The main area shows a detailed view of an opportunity, including a 'Beschrijving' (Description) field, a 'Status' dropdown, and a 'Documenten' section. Below this, there is a table with columns for 'Project', 'Omschrijving', 'Document', 'Contact', 'Verantwoordelijke', 'Status', 'Type', 'Datum', 'Type project', 'Categorie', 'Hetero', and 'Beleidscode'. The table contains several rows of data, including entries for 'Opportunity', 'Contract', and 'Offer'.

Logistieke flexibiliteit en kostefficiënt werken begint bij een goeie organisatie van uw magazijn. De magazijnier of winkelbediende wordt aangestuurd via een Android-scanner en de **myWMS** app.

Met deze online app kunnen zowel bestaande backoffice-documenten verwerkt worden als nieuwe documenten worden aangemaakt. We denken hier dan vooral aan de orderpicking (volgens het meest efficiënte looptracé) alsook de receptie en het wegzetten van artikelen op de juiste stocklocaties, registratie van overstocklocaties,... . De **myWMS** app is volledig Android-based en direct gekoppeld met uw backoffice waardoor alles tijdens de registraties in realtime wordt gecontroleerd. Via de winkelwagen selecteert u de gewenste producten die u dan snel kan overbrengen naar uw eigen documenten en artikelbestand. Vanzelfsprekend kunnen excellijsten met prijzen vlot worden geïmporteerd.

De voordelen voor uw bedrijf

Gedaan met papieren doorspelen en risico op verlies. Alles verloopt digitaal en wordt on-the-spot gecontroleerd. Registraties in **myWMS** worden direct aangeboden aan de backoffice voor verdere afwerking waar nodig. Nieuwe medewerkers kunnen onmiddellijk efficiënt worden ingezet en kunnen picken zonder voorafgaande kennis. Eén stap (picking) of twee stap (controle en verpakking) kunnen zelf gekozen worden. Een dubbele controle om de foutenmarge zo laag mogelijk te houden.

- Android-based
 - Geen windows CE of emulaties
- Scan & controle registratie – realtime
- Instelbare rechten wie wat precies mag doen



Gateway – integratie met business partners

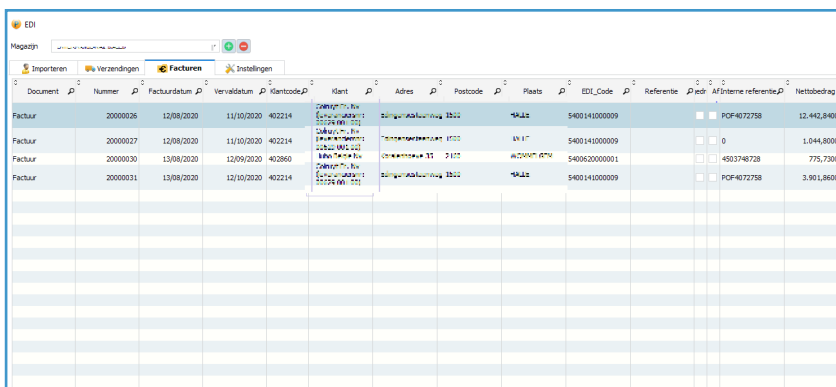
Elektronische uitwisseling van gegevens kan efficiënt zijn voor vele toepassingen. Dit kan van toepassing zijn als u met een logistieke partner werkt die uw logistieke processen op zich neemt (Distrimedia (boeken), Dematra (goederen) ..., voor het doorsturen van de te picken bonnen of ontvangen recepties.

Werkt u samen met grotere bedrijven dan zal u waarschijnlijk uw orders elektronisch binnenkrijgen en zal u waarschijnlijk uw klant op de hoogte moeten brengen van de verzonden artikelen en misschien ook de uiteindelijke factuur elektronisch moeten aanleveren. Hiervoor wordt de Externe partner EDI gateway gebruikt.

De voordelen voor uw bedrijf

Integratie voorkomt foutenmarge en zorgt voor een vaak geëist elektronisch verkeer. Plenion heeft met verschillende logistieke partners reeds integratie gedaan en de ervaring om dit verder met uw partner op punt te stellen.

- Inlezen van elektronische orders
- Verzenden van deliveries en Invoices (EDI of UBL)
- Doorgeven van picking opdrachten
- Ontvangen van periodieke inventaris opnames
- Artikelen synchronisatie
-



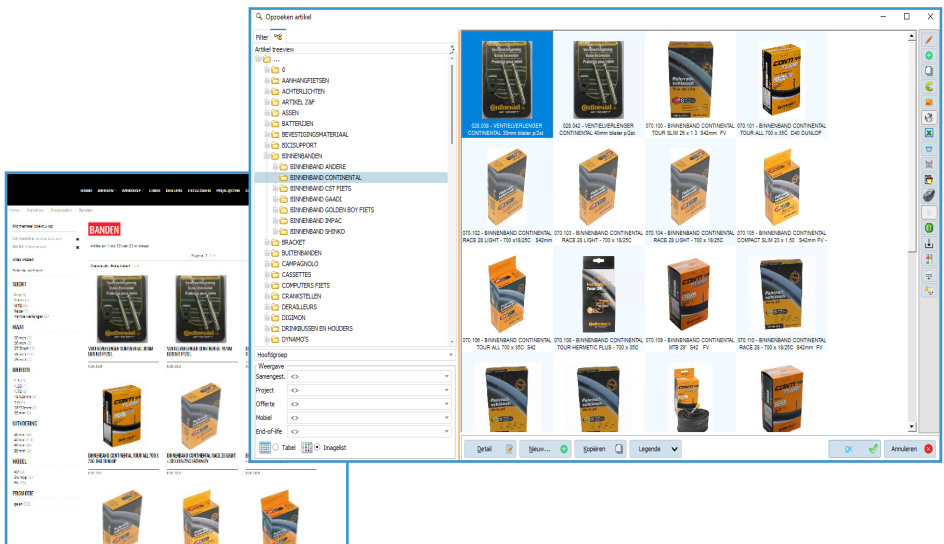
The screenshot shows a software interface for an EDI gateway. At the top, there are tabs for 'Importeren', 'Verzendingen', 'Facturen', and 'Instellingen'. Below the tabs is a table with columns for Document, Nummer, Factuurdatum, Vervaldatum, Klantcode, Klant, Adres, Postcode, Plaats, EDI_Code, Referentie, AFInterne referentie, and Nettobedrag. The table contains four rows of data representing invoices.

Document	Nummer	Factuurdatum	Vervaldatum	Klantcode	Klant	Adres	Postcode	Plaats	EDI_Code	Referentie	AFInterne referentie	Nettobedrag
Factuur	20000026	12/08/2020	11/10/2020	402214	Distrimedia Bv	Distrimedia Bv	1100	Amst	5400141000009		POF-4072758	12.442,8400
Factuur	20000027	12/08/2020	11/10/2020	402214	Distrimedia Bv	Distrimedia Bv	1100	Amst	5400141000009		0	1.044,8000
Factuur	20000030	13/08/2020	12/09/2020	402860	Dematra Bv	Dematra Bv	2100	Amst	5400620000001		4503748728	775,7300
Factuur	20000031	13/08/2020	12/10/2020	402214	Distrimedia Bv	Distrimedia Bv	1100	Amst	5400141000009		POF-4072758	3.901,8600

Elke onderneming kan vandaag de dag niet zonder een productcatalogoog online. Het beheer van uw artikelbestand wordt volledig binnen Plenion gedaan. Productnaam, beschrijving product, afbeeldingen, kenmerken. Deze gegevens kunnen naar Plenion E-commerce worden doorgestuurd of bestanden kunnen worden klaargezet voor uw E-business partner (Magento, Wordpress, ...). Dit geldt eveneens voor uw klantgegevens. De geregistreerde weborders kunnen direct worden verwerkt binnen Plenion.

De voordelen voor uw bedrijf

- Single input, u beheert in Uw backoffice.
- Afbeeldingen, html beschrijvingen (opmaak).
 - gelinkte documenten (brochure, technische fiches), hyperlinks.
- Uw backoffice = uw webshop.
- Automatische verwerking van uw weborders in Plenion.
- Volledig portaal met klantinformatie en vragen behandeling.

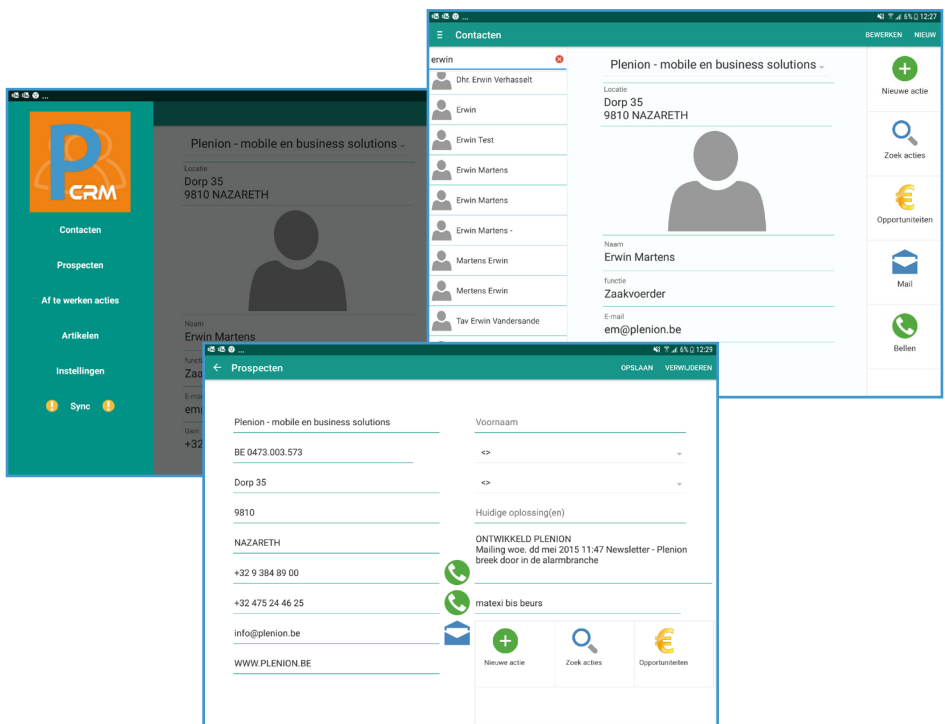


Plenion beschikt over diverse APPs die kunnen aangewend worden door uw eigen medewerkers of uw klanten. Met de **myPlenion** APP kunnen uw medewerkers informatie verwerken (bestellingen opnemen, en/of bezoekerapporten raadplegen of aanvullen, opvragingen doen rond backorders, enz).

Wenst u eerder de **myCustomer** APP voor uw klanten waarop zij hun bestellingen kunnen consulteren of bestellingen plaatsen, o.a. op basis van hun favorietenlijst? Plenion kan u beide opties aanbieden. Bovendien kunnen Pleniongebruikers APPs laten ontwikkelen om nog beter uw business te ondersteunen.

De voordelen voor uw bedrijf

- Single input
- Informatie beschikbaar

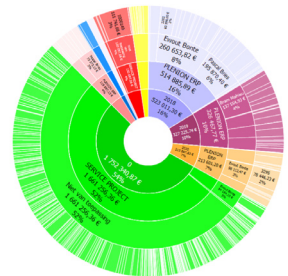


Wenst u te werken met een boekhouding of niet, ook hier kan Plenion u een aantal oplossingen bieden. Plenion is gekoppeld met quasi alle marktleiders inzake boekhoudsoftware. Wenst u een internetboekhouding Octopus, ExactOnline, Yuki of integratie met uw aanwezig boekhoudpakket zoals Venice, Expert/m, Toppower. Wenst u geen boekhouding maar wel een opvolging van uw openstaande klanten? De betaling registreert u gewoon in Plenion en u verstuurt eveneens de rappels zonder boekhoudpakket.

Online boekhoudingen bieden de mogelijkheid in beide richtingen gecontroleerd gegevens uit te wisselen. Verkoop- en aankoopfacturen worden vanuit Plenion geboekt in het boekhoudpakket. Na verwerking van de financiële boekingen in de boekhouding, kan de betalingsinfo worden teruggestuurd naar Plenion. Zo weet u ook in uw ERP wie achterstaat met betalen!

De voordelen voor uw bedrijf

- Opvolging van uw openstaande posten - risicolijsten.
- Opmaak van uw rappels - te versturen via email.
- Koppeling met boekhoudpakket naar wens.
- Onafhankelijk inzake boekhoudpakket.
- Work-in-progress toont u de exacte waarde van uw orderboek en financiële status van elk project in een overzicht.



Selecteer een KPI: Analyse per type project

KPI Pivot Grafiek

		Jaar	####	2012	2013	2014	2016	2017	2018	2019	2020
Jobcode	Project-leider										
+	BIJBESTELLING								296,25	564,54	232,00
+	HARDWARE PROJECT									157,97	-1.258,50
+	MAATWERK PROJECTEN								1.850,83	-2.733,07	
	+ Benoit Vanlandeghem			-71,67							
	+ Evout Bontje			67.261,08							
	+ Niet van toepassing			-428,33							
	+ Pascal Bries							725,00			-1.659,00
+	OPLEIDINGEN			1.912,08			3.200,00				1.033,77
+	PLENION ERP			-5.958,00	11.543,76	27.076,56	37.523,88	119.897,13	513.759,96	326.379,43	219.052,53
+	SERVICE PROJECT			+++++	70.877,20	130.097,06		-602,25	5.420,83		
Total				+++++	70.877,20	141.640,76	27.076,56	40.723,88	521.327,87	324.968,87	211.400,80

Octopus.be
boekhoudsoftware

Wolters Kluwer

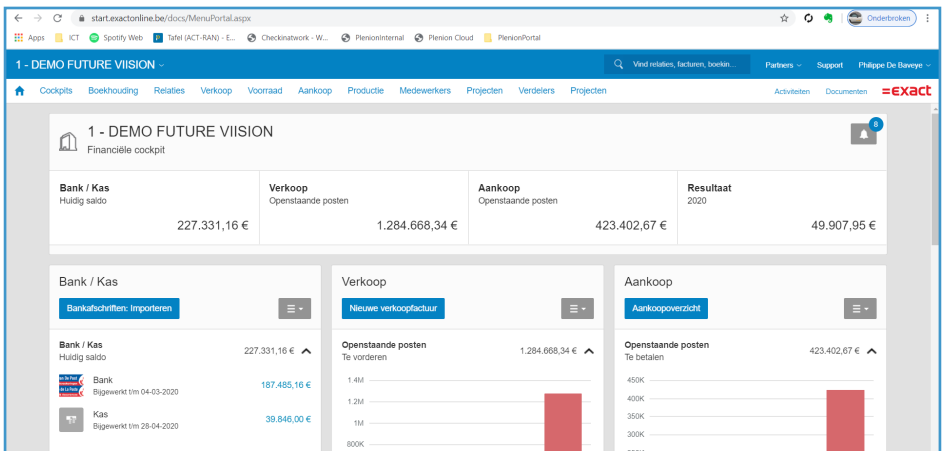
Venice

Plenion
business & mobile solutions
ERP CRM WMS APP

BUSINESS SOFTWARE
= exact

WinBooks®
Business Software

y u k i





**Benieuwd hoe wij u vlotter en aangenamer laten werken?
En hoe een digitale workflow kan zorgen voor meer opbrengsten
en minder kosten? Contacteer ons!**

Stationsstraat 24a
9810 Eke

09 384 89 00
info@plenion.be
www.plenion.be

Vraag uw GRATIS DEMO
aan via www.plenion.be

